

SALES TV-STUDIO, THEATER/OPER, EVENT LOCATIONS

Dein Job: Vertrieb im Bereich Theater / Oper / Versammlungsstätten und TV-Studios mit regelmäßiger mehrtägiger Außendiensttätigkeit in Deutschland. Das Gebiet steht nicht grundsätzlich fest und kann im persönlichen Gespräch näher definiert werden.

Du arbeitest remote (Home-Office) und eigenverantwortlich im Team „Projektgeschäft“ als Vertriebsperson in dem im Jahr 2018 gegründeten Unternehmen VisionTwo GmbH. Wir sind ein Distributionsunternehmen für professionelle Beleuchtungstechnik. Unser Portfolio umfasst Produkte für den Theater-, TV-Studio- und Architekturmarkt. Unsere qualitativ hochwertigen Produkte stammen von namhaften Herstellern aus Italien, Litauen und Großbritannien. Unsere Kunden und Projekte sind der Mittelpunkt unseres Handelns.

Sei ein Lösungsfinder: Erarbeite gemeinsam mit unserem Tech Support die richtige und maßgeschneiderte Lösung für und mit Deinem Kunden. Deine Projekte begleitest Du bis zur Fertigstellung und bist für Deinen Kunden kompetenter Ansprechpartner von Anfang an. Unser gemeinsames Ziel ist es, langfristige Kundenbeziehungen zu entwickeln.

Deine Aufgaben:

- Neuakquise und Weiterentwicklung des bestehenden Netzwerkes und Projektverkauf im B2B:
 - Besuchen und Betreuen von Nutzern im B2B: Theater, Opern, Versammlungsstätten, TV-Studios und TV-Produktionsstätten
 - Planungsbüros für professionelle Beleuchtungstechnik (Architektur/TV-Studio)
 - Aufbau des Netzwerkes zu Berufs- und Hochschulen / Universitäten
- Neukundenakquise / Entwicklung neuer Märkte, bzw. Erweiterung des Marktes
- Durchführung und Teilnahme von/an (Produkt-)Präsentationen, Messen, Schulungen, Events
- Erarbeiten von Beleuchtungslösungen in Verbindung mit Kunden, Herstellern und unserem Team und die damit zusammenhängende Angebotserstellung mit dem Back Office
- Führen von Verhandlungs- und Verkaufsgesprächen mit Geschäftspartnern und Kunden
- Pipelinemanagement und Projektverfolgung in unserem CRM, Verfolgen von Teamzielen in Verbindung mit Teamgesprächen
- Produktfeedback vom Vertrieb an das Tech Team
- Regelmäßige und mehrtägige Außendienst-Touren
- Planung und Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen

Was ist uns wichtig?

- Auf Dich ist Verlass und Du packst mit an und kannst eigenständig arbeiten
- Du bist ein Menschenfreund
- Du bist aufrichtig
- Du verfügst über Eloquenz und Charisma und kannst der Situation angepasst kommunizieren
- Du kannst Kundenwunsch und Unternehmensinteresse miteinander vereinen
- Du hast Freude und Leidenschaft an Deiner Arbeit mit Kunden und uns
- Du beherrschst Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Du bist autark, eigenverantwortlich und strukturiert
- Du begeisterst Dich für Licht und Architektur
- Wirtschaftliches Denken sollte Dir nicht fremd sein
- Erfahrung in diesem oder einem artverwandten Bereich ist von Vorteil, aber kein Must-Have: die Technik kannst Du erlernen – uns ist wichtiger, dass Du zu uns passt.

Was bieten wir Dir:

- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Du was bewegen und Einfluss nehmen kannst

- Ein kleines, wachsendes und performantes Team und Kollegen, die ihren Job lieben
- Ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Kurze Entscheidungswege
- Zeiteinteilung, die zu Deinem Leben passt
- Gute technische Ausstattung für Deine Vertriebstätigkeit und Dein Home-Office
- Weiterbildungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an die hallo@visiontwo.de.
Ansprechpartner: Anke Schierenbeck (Teamleitung Projektgeschäft)

<https://www.visiontwo.de>
<https://www.coemar.com>
<https://www.gds.uk.com>
<https://www.lightforms.com>